

CRÉER UNE ENTREPRISE RENTABLE

INTRODUCTION :

Acquérir et développer les principes nécessaires pour mener à bien votre projet entrepreneurial c'est ce que vous offre cette formation.

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

- Être capable de construire ses idées : le business model.
- Être capable de maîtriser son marché.
- Être capable de planifier sa projection financière.
- Être capable de déterminer la forme de son entreprise.
- Maîtriser les étapes d'immatriculations d'une entreprise.

PUBLIC CONCERNE

Toute personne envisageant de créer une entreprise, quel que soit l'état d'avancement de son projet.

PRE-REQUIS

Savoir lire et écrire correctement.

DUREE DE LA FORMATION ET MODALITES D'ORGANISATION

70h Formation dispensée en **présentiel**.

TARIF

3150 euros

LIEU DE LA FORMATION

1436 Route de Baduel 97300, CAYENNE

MOYENS ET METHODES PEDAGOGIQUES

Apports théoriques et exercices de mise en pratique.

PROFILS DU (DES) FORMATEURS

Formateurs spécialisés dans l'accompagnement et le développement des entreprises.

MODALITES D'EVALUATION

- Auto-évaluation de positionnement par entretien ou questionnaire.
- Auto-évaluation des acquis de la formation par questionnaire amenant à une réflexion sur un plan d'actions à mettre en œuvre.

Cette formation donne lieu à **une attestation de fin de formation**, ainsi qu'à un **certificat de réussite**

MOYEN TECHNIQUES

Nous veillons à apporter un environnement de travail approprié et les moyens techniques favorisant un bon apprentissage : salles accessibles, calmes et spacieuses, en lumière naturelle.

CONTACT

06 94 93 46 32 ou 05 94 27 37 27; contact@abondanceformation.com

ACCESSIBILITE AUX PERSONNES HANDICAPEES

Si un bénéficiaire a des contraintes particulières liées à une situation d'handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions dans la mesure du possible adapter l'action de formation.

MODALITES ET DELAIS D'ACCES

Inscription sur contact@abondanceformation.com / Dossier d'inscription.

Le délai moyen pour accéder à l'une de nos formations est jusqu'à une semaine avant le début de la formation.

Ce délai peut varier selon la spécificité de votre projet, les prérequis à évaluer ou la durée exigée pour déposer une demande de financement.

PERFORMANCE DE LA FORMATION

- 100% des bénéficiaires suivent la formation jusqu'à son terme.
- 85% de taux de satisfaction.

CONTENU DE LA FORMATION

- Réaliser une étude de marché.
- Réaliser un business plan : Méthode Canvas.
- Déterminer sa stratégie financière.
- Communiquer afin d'atteindre sa clientèle.
- Savoir vendre ses produits.
- Les clés pour choisir son statut.
- Piloter son activité.